



Wrocław, 30 września 2016

Komunikat Handlowy nr: 16/2016

Szanowni Państwo,

Szeroko pojęte instalacje OZE, choć pożądane ze względów ekonomii użytkowania i ochrony środowiska naturalnego, wymagają nakładów inwestycyjnych i dlatego nie zawsze są brane pod uwagę przez odbiorcę końcowego.

Chcąc zwiększyć Wasze możliwości sprzedaży, jednocześnie udostępniając szerszej grupie klientów nasze produkty, wprowadzamy narzędzie finansowania instalacji OZE: „Eko-Raty”.

1. Charakterystyka kredytu ratalnego „EKO-RATY”

Eko-raty są kredytem ratalnym oferowanym przez **Alior Bank** przeznaczonym dla sfinansowania instalacji:

- kolektorów słonecznych
- systemów fotowoltaicznych
- pomp ciepła
- urządzeń hybrydowych
- termodynamicznych podgrzewaczy wody

Korzyści dla hurtowni oraz instalatora:

- **Minimum zaangażowania:** jedynie przekazanie informacji o możliwości kredytowania,
- **Kredytowanie całości kosztów:** możliwe kredytowanie kosztów materiałów i kosztów wykonania instalacji,
- **Bezpieczeństwo zapłaty:** po podpisaniu umowy kredytowej przez konsumenta kwota kredytu jest przesyłana na konto hurtowni lub instalatora/wykonawcy instalacji,
- **Zwiększenie obrotów:** poprzez dotarcie do szerszej grupy klientów,

Korzyści dla klienta:

1. kwota kredytu **od 1 000 do 60 000 zł**
2. okres kredytowania **od 12 do 120 miesięcy**
3. spłata w równych, niskich ratach miesięcznych
4. możliwość kredytowania całości lub tylko części wartości inwestycji
5. możliwość kredytowania kosztów materiałów i wykonania instalacji
6. przyjazne procedury udzielania kredytu
7. możliwość korzystania z ekologicznych rozwiązań od razu, bez czekania na zgromadzenie własnych środków na pokrycie kosztu zakupu

2. Ulotka reklamowa.

Ulotka reklamowa stanowi załącznik nr 1.

3. Porozumienie o współpracy

Alior Bank oferuje kredyt poprzez autoryzowanych pośredników (outsourcing), w związku z tym konieczne jest podpisanie porozumienia pomiędzy hurtownią lub instalatorem a pośrednikiem Alior Banku, firmą Ad Astra Sp z o.o. Porozumienie może być podpisane przed przyznaniem kredytu dla pierwszego klienta który z niego skorzysta.

Wzór porozumienia o współpracy stanowi załącznik nr 2a oraz 2b.

4. Niezbędne informacje

Wszelkie niezbędne informacje dotyczące kredytu, płatności ratalnej, oraz wymaganych dokumentów są opisane w jednostronicowym przewodniku „One page” będącym załącznikiem nr 3.

Wierzymy, że atrakcyjna możliwość kredytowania przyczyni się do zwiększenia grona klientów produktów oferowanych przez De Dietrich Technika Grzewcza Sp. z o. o.

Z wyrazami szacunku



Grzegorz Szukiel
Dyrektor Zarządzający



Waldemar Matuszyński
Product Manager

